编辑：司从建
校对：陈新奎 高海鸥
蚌埠日报

五河经开区：

党建红引领产业兴

本报讯（记者 牟福烨 通讯员 李向前）金黄酥脆的小酥肉、外酥多汁的香酥排骨、酱香浓郁的肉哨、Q弹爽口的红烧肥肠……走进五河经济开发区，蚌埠希望食品有限公司生产车间一派火热，一道道风味十足的美食走向千家万户，既丰富了百姓餐桌，企业自身也跑出发展加速度，产值连年实现跨越式增长。

企业蒸蒸日上的背后，红色力量的托举作用愈发凸显。“党支部成立之后，党员就是企业发展的排头兵。”蚌埠希望食品有限公司副总经理马晓华介绍，每到年末赶订单、抢产能的关键节点，党员干部主动下沉生产一线，和普通职工并肩作战。

“企业总经理是党员，我也是一名党员，车间生产、市场销售的骨干队伍里党员占比很高。赶生产任务的时候，大家全部扎到车间，全员实干，整个厂区干事创业的劲头一下子就提上来了。”马晓华说。面对台风灾害等突发险情，企业第一时间组建党员应急先锋队，党员全天候保持通信畅通，轮流值守厂区，哪怕凌晨三四点，依旧开展厂区安全巡检，牢牢守住安全生产底线。

蚌埠希望食品有限公司的生动实践，是五河经开区以高质量党建赋能园区高质量发展的真实写照。当前，五河经开区党工委共管理党支部66个，其中非公企业党支部63个，在册正式党员307名。为筑牢非公党建根基，园区搭建起“党工委—非公企业综合党委—党群服务中心—非公企业党组织”四级组织体系，落实班子成员分片挂钩、21名党建指导员全域覆盖的“双包保”工作模式，下沉一线指导各企业党支部抓实理论学习与组织生活。

“我们配备专职党务人员落实‘三会一课’制度，常态化组织职工观看警示教育专题片，丰富学习载体。”马晓华说，理论学习融入生产实践，党员的身份意识、责任担当持续增强。企业同步抓实党员队伍培育，本年度计划新发展党员2名，持续为党组织注入新鲜血液。

园区还推动辖区非公企业党组织横向联动、资源共享，整合各类服务要素，推出精准化、多元化助企举措。充分释放党员骨干示范带动效应，今年上半年，园区新设立党员先锋岗8个、组建党员先锋队3支，依靠党员带头攻坚，破解各类生产技术难题39项。

在安徽先导新材料有限公司，一套“强堡垒、做先锋、树形象、促发展”四维联动工作法，成为企业破局突围的制胜密码。据公司人力行政部负责人吴文军介绍，企业党支部牵头成立义务消防队，针对生产车间、仓储库房、办公区域等重点点位排查整治安全隐患十余处；创新开展特色主题活动，厚植红色思想根基，凝聚团队向心力，让党支部真正成为企业攻坚克难的“主心骨”。

党支部引导广大党员扎根生产主战场，在工艺研发、质量管控、产能爬坡等关键岗位主动担责。“由党员骨干牵头组建攻坚专班，扎根生产车间打磨工艺、改良生产流程，带动全体职工聚力提质增效。”吴文军介绍。目前企业可年产氧化铋6500余吨、金属铋180吨、键合丝44.5KKM、蒸发材料672公斤，多项产能位居行业第一梯队，凭借过硬产品实力收获市场口碑，先后斩获五河县2024年度“工业企业产值大户”、2025年度“新时代美好五河”建设先进集体等荣誉。

党建不仅激活企业内生动力，更为优化营商环境加码赋能。园区党群服务中心专门设置党建服务专窗，一站式承接党建业务咨询、党费收缴、党组织关系转接等事项。今年以来，累计收集协调解决企业各类诉求200余件，针对新落地企业推行“管家式”全周期服务，统筹提供人才公寓、保障性住房50余套，切实解决企业用工留人后顾之忧。

红色引擎澎湃涌动，产业发展蹄疾步稳。在2025年度省级以上开发区综合考核中，五河经开区跻身全省高质量发展成效明显开发区榜单。今年前7个月，园区规上工业总产值达85.21亿元，同比增长18.32%；累计引进亿元以上项目43个，协议总投资88.75亿元，其中10亿元级重大产业项目落地4个。纺织服装、绿色食品、机械制造等传统优势产业不断做大做强，新能源新材料赛道加速起势，党建与产业发展深度融合的画卷正在五河经开区徐徐铺展。

五河大闸蟹ADS成果重磅发布

本报讯（记者 牟福烨）8月25日，农业数据要素创新发展中心成立暨数据要素赋能农业系列成果发布会在合肥市中安创谷科技园二期国际会客厅举办，会上重磅发布五河大闸蟹ADS应用成果，为沱湖螃蟹产业数字化升级按下加速键。

五河沱湖螃蟹是皖北极具代表性的地理标志水产品。全县大闸蟹养殖面积约8.1万亩，养殖经营主体400余户，年产量4600吨，产业产值达4.5亿元，拥有扎实的产业根基与优良的生态资源。“沱湖螃蟹过去主要依靠产地口碑开拓市场，市场假冒仿冒乱象时有发生；缺少批次化品质数据支撑，优质蟹品难以进入高端商超；品牌授权管理、产品全链条溯源监管存在短板。”安徽五河润博农业科技有限公司负责人表示，“好蟹难卖好价”，成为制约产业高质量发展的一大瓶颈。

依托ADS农业数据价值化运营体系，五河沱湖螃蟹将搭建完整的批次品质档案，实行“一蟹一码”管理，规范品牌授权与标识使用台账，将得天独厚的产地生态优势转化为可核验、可采信的数据资产。该体系一方面化解农产品品质举证难题，打通高端礼赠、商超团购、线上电商等优质销售渠道，真正实现优质优价，切实带动蟹农增收致富；另一方面补齐产业监管薄弱环节，实现养殖主体、塘口批次、检测报告、授权用标、产品销售全流程可追溯，牢牢守护沱湖螃蟹区域公共品牌。

“构建‘数据沉淀—品牌增值—优质优价—农民增收—更多主体参与’的价值闭环，才能催生可持续的产业发展动能。”五河县数据资源管理局副局长邢炳友表示，ADS模式的核心意义，就是推动沱湖螃蟹从传统的“靠口碑传播”，转向“靠数据、靠品牌说话”的全新发展模式。

据介绍，ADS模式已在黄山毛峰、徽州臭鳜鱼等特色农产品项目中落地见效，其中黄山毛峰通过ADS赋能，直播间销售额提升21.3%。这些成功实践，也为五河沱湖螃蟹数字化建设提供了宝贵借鉴。

下一步，五河县将以五河润博农业养殖的螃蟹作为特色农产品示范点，持续推进ADS模式落地见效，并将这套数据运营经验复制推广到葡萄、小龙虾、莲藕等本地特色农产品，积极探索县域农业数据要素改革新路径，以数字力量赋能乡村全面振兴。

纺织企业生产忙



日前，五河县各大纺织服装生产企业车间机器轰鸣，工人们加紧赶制海内外订单，生产线一派繁忙景象。

近年来，五河县纺织服装企业订单充足、生产提速，各车间开足马力保障海内外订单交付。当地以产业整合、智能改造为抓手，破解行业粗放发展难题，推动传统纺织产业高端化、集群化发展。

李向前 摄

甜叶菊开出增收“致富花”

本报讯（管才林 文/图）走进五河县双忠庙镇柳湖村柳如宝家庭农场，30亩基地内22座塑料大棚整齐排列。大棚里，头茬甜叶菊株高已达半米，长势旺盛，即将进入采收阶段；二茬甜叶菊幼苗也长至10厘米，绿意盎然。柳湖村不少农户家门口的水泥地坪上，摊满晾晒的甜叶菊，处处洋溢着特色产业丰收忙碌的气息。

甜叶菊属菊科多年生草本作物，俗称甜草，原产南美洲，上世纪70年代引进国内，安徽、江苏等多地广泛栽培，有着“第三糖源”的美誉。叶片富含甜菊糖苷，甜度是蔗糖的200—400倍，热量极低，食用不会造成血糖升高，是无糖饮料、无糖食品常用的天然代糖，市场认可度高。五河县气候、水土条件十分契合甜叶菊生长，为产业发展奠定了优越的自然条件。

农场负责人柳如宝拥有多年大棚蔬菜种植经验，五年前，他瞄准甜叶菊广阔的市场前景，转型专攻甜叶菊育苗，培育的种苗主要销往明光市，经济效益十分可观，单个大棚纯利润可达1万元以上。甜叶菊育苗采用扦插繁育模式，扦插株距仅2.5厘米，工序繁琐、劳动强度大。每到集中扦插的关键节点，农场每天吸纳周边30余名村民就地务工；在生长期除草、后期收割晾晒等环节，同样需要大量劳动力，持续带动当地群众就近就业增收。

为严把产品质量关，农场推行绿色种植模式，施用本地发酵腐熟畜禽粪便配合专用肥料，减少化肥使用。镇农发中心农技人员也常态化下沉开展技术帮扶，普及科学安全用药知识，严禁使用违禁农药，牢牢守住农产品质量安全底线，助力甜叶菊特色种植产业提质增效。



甜叶菊长势旺盛。

五河县48个绿色食品、9个名特优新农产品赋能鲜果产业发展——

“甜蜜经济”结出富民硕果

本报讯（记者 牟福烨 通讯员 李向前）初秋时节，五河各地果香四溢。城关镇沟东村梨园里，饱满酥梨压弯枝头；东刘集镇的葡萄大棚内，一串串葡萄晶莹剔透；果园里果农忙着采摘分拣，冷链货车往返穿梭，一箱箱新鲜果品发往长三角各地。近年来，五河县深挖本土鲜果资源禀赋，打出“连片建园扩规模、错峰调品种树品牌、冷链赋能畅销路”组合拳，推动鲜果产业提质增效，让小小鲜果成为带动群众增收的“致富果”。截至目前，全县鲜果产品拿下48个绿色食品认证、9个全国名特优新农产品，鲜果品牌名气持续走高。

走进沟东村千亩连片梨园，成片梨树郁郁葱葱，果农穿梭树下，采摘、装筐、搬运，一派热火朝天的丰收景象。过去农户多是零散小地块种植，产量有限、议价能力弱。五河县科学优化瓜果产业布局，整合土地资源，推动果园连片发展，织密全年鲜果供应网络。全县瓜果种植面积达4万余亩，重点发展葡萄、梨、桃等特色林果，培育起20余家百亩以上规模种植经营主体，鲜果年产量突破7.7万吨，年产值超2亿元。规模化的园区不仅提升了产量，也吸纳了周边村民就近务工，在家门口实现稳定增收。

错峰选种，拉长鲜果上市“黄金期”。“以前葡萄就只有巨峰一个品种，七八月份集中上市，扎堆卖不上好价钱。”头铺镇胜艺家庭农场负责人陈传照深有感触。如今农场里夏黑、醉金香、阳光玫瑰等十多个葡萄品种错落栽种，早熟品种6月即可开园采摘，一直持续到10月底。在梨园，秋月梨、黄金梨等优质新品种广泛推广，精细化管护之下梨果优质果率稳定保持90%以上，沟东酥梨凭借脆甜多汁的优良品质获评“皖美农品”，外地客商年年定点上门收购。通过早中晚熟品种科学搭配，有效破解过去果品短期集中上市的困境，拉长鲜果供给周期，也进一步擦亮本土鲜果品牌。

鲜果娇贵，最怕“熟得快、烂得快”。早些年，梨、葡萄成熟后必须一两个月内尽快卖掉，一旦遇上市场行情波动，果农就要承担损耗风险。如今全县建成规模以上冷冻冷藏库113座，搭建县、乡、村三级物流共配体系，县到村配送时效压缩至48小时以内。刚摘下的鲜果送入产地冷库预冷，搭乘冷链物流直达江浙市场，大幅度拉长鲜果销售周期，错峰销售带动产品附加值提升约30%。“果子收进冷库存一段时间，赶上行情好再发货，不用再急着低价抛售。”恒丰锦绣黄桃种植基地负责人丁军说，冷链设施就像给鲜果装上“保鲜铠甲”，让好果卖出好价钱。

从散户零星栽种，到连片果园遍地开花；从集中上市价贱伤农，到错峰销售卖出好价；从本地摆摊零售，到鲜果远销长三角城市。五河的鲜果产业，实实在在改变着种植户的生活，果园里的累累硕果，变成了老百姓口袋里实实在在的收入。五河县农业农村局有关负责人表示，将持续补全鲜果全产业链短板，强化农业科技落地应用，加大品牌宣传推广力度，不断做强做优鲜果经济，让更多果农共享产业发展红利。

迁址开新局 养牛促振兴

本报讯（韩雪松 文/图）走进五河县头铺镇轩轩肉牛养殖场，2000余平方米的标准化牛舍内，50多头能繁母牛悠闲休憩，150余头育肥牛长势良好。

受新城区规划调整影响，王为民位于大方村的原有养牛场面临搬迁。为守住养殖主业、稳定家庭收入，王为民积极响应镇村规划安排，将养殖场搬迁至刘马村，高标准建成2000多平方米标准化牛舍，为肉牛规范化、规模化养殖筑牢硬件根基。

产业壮大离不开技术赋能和惠农政策加持。头铺镇农业农村发展服务中心持续跟进做好技术帮扶工作，组织农技人员常态化上门开展一对一技术指导，围绕饲料科学配比、日常饲喂管理、动物疫病防控、圈舍消杀防疫等关键环节现场答疑解惑，及时破解养殖中的各类难题。同时积极对接“秸秆变肉”肉牛振兴计划，协助其申报新建牛舍、外调牛只、养殖农机械购置、秸秆综合利用等惠农补贴，为肉牛产业稳步发展保驾护航。

历经多年深耕发展，王为民持续优化养殖模式，养殖场从零星散养逐步发展壮大，构建起“自繁自养+外购育肥”的成熟养殖体系。在稳定存栏50余头能繁母牛的基础上，引进外地优质西门塔尔牛开展集中育肥，保障产业可持续发展。现如今，养殖场年均出栏优质肉牛200余头，肉牛品质深得市场认可，产品少量供应本地市场，大部分外销，产销渠道稳定畅通，实现年销售收入500余万元，年纯利润近百万元。

该镇将立足乡村资源禀赋，持续加大特色畜禽养殖产业扶持力度，健全完善政策兑现、技术服务、产销对接等保障机制，培育壮大一批养殖致富带头人，以特色养殖赋能乡村全面振兴，带动更多群众就近创业就业、实现稳定增收，不断激活乡村发展内生动力。



县乡农技人员指导肉牛养殖技术。

“他一来，疙瘩就解开了”

记者 牟福烨 通讯员 王彤云

在五河县东刘集镇，村民们都亲切地喊基层专职调解员蒋言光“老蒋”。“他一来，疙瘩就解开了。”这句朴实的话，是当地村民对基层调解员蒋言光最真切的认可。农村邻里纠纷，大多不是大矛盾，多是地界、屋檐、巷道等细碎琐事，却最容易积怨、伤和气。靠着耐心、公道和接地气的调解方式，多年来老蒋扎根乡村一线，化解了一桩桩邻里“疙瘩事”。

日前，东刘集镇蒋集村南园组的村口小院里，原本热闹的建房施工现场骤然停摆，一场邻里争执一触即发。村民蒋红光常年在外务工，攒下积蓄后返乡翻盖老宅，各项建房手续完备。当天施工队、挖机进场准备动工，刚开工就被邻居刘婶拦了下来。

两户人家房屋紧紧相邻，共用老旧山墙，多年来相安无事。此次蒋红光翻盖房屋，隔壁刘婶因担心对方施工挤占自家地基、侵占地界，当场堵在施工设备前坚决不让动工。“墙根地界没说清楚，一铲都不能动！”刘婶态度坚决，寸步不让。

一边是手续齐全、急于开工建房的蒋红光，一边是心存顾虑、不肯退让的邻居，双方各执一词、互不相让，言语争执越来越激烈，引来不少村民围观，现场气氛紧张，建房施工彻底停滞。无奈之下，村干部第一时间联系了老蒋到场处置。

赶到现场后，老蒋没有急于宣讲政策、核对条文，也没有生硬批评任何一方。常年扎根基层调解，他深知邻里纠纷，大多是心里有疙瘩、心里不服气。面对情绪激动的刘婶，老蒋用地道的本土乡音拉家常、讲道理，语气平和、不偏不倚。

“都是几十年的老邻居，低头不见抬头见，为这点小事气坏身体最不划算。今天你拦着不让建房，日后家里有大事小情，邻里之间还要互相搭把手、互相帮衬。”通俗的家常话，慢慢抚平了刘婶的急躁情绪，紧绷的气氛逐渐缓和。

情绪平复后，刘婶道出了心底的顾虑：“我不是故意找茬，就是怕地界说不清，自家宅基地被占了。”

“你放心，我现场丈量核实，秉公处理，绝不允许任何一方吃亏、另一方占便宜。”老蒋当场给出承诺，彻底打消了刘婶的疑虑。

稳住双方情绪后，老蒋拿出村内老旧地籍档案，围着两户相邻的老墙根反复踏勘、比对，仔细刨出深埋砖缝间的老旧界石，以最原始、最公允的地界凭证厘清权属。随后，他就地用瓦片在地面划出清晰界线，明确两户地基边界。

同时，老蒋现场敲定共用山墙处置方案：老旧山墙为两户共用区域，双方不得私自堆物、掏洞、改造，预留出水、修缮通道，后续房屋修缮、墙体维护，邻里互帮互助、共同处置。

清晰的地界、公允的方案，让双方心服口服。“老蒋划定的界线，我完全认可。”蒋红光率先表态。看到处置方案公平公正，刘婶也当即点头同意，自愿放弃争执。

紧绷多日的邻里矛盾彻底化解，现场气氛瞬间回暖。蒋红光主动上前与刘婶握手言和，围观村民纷纷点头称赞。停滞的施工再次启动，挖机的轰鸣声重新响起，小院里恢复了热闹忙碌的建房景象。

记者手记

细微处见真情

基层治理，藏于细微，见于日常。调解工作看似琐碎，却是化解基层矛盾、维系乡村和睦的关键一环。“老蒋”们没有宏大说辞，只用耐心倾听消解对立情绪，用公道处事化解邻里隔阂，用乡音乡情拉近人心距离，把细碎的邻里矛盾化解在现场、化解在基层。一次次现场调解、一次次公正决断，解开的是邻里的“心头疙瘩”，守住的是乡村的邻里和睦，夯实的是基层治理的民生根基，也让“小事不出村、矛盾不上交”的基层治理理念落到实处、化作实景。