

改作风 办实事 优环境 蚌埠在行动

政府搭桥破解企业融资难

记者走基层

蚌埠融媒体记者 尤靖文

“政府牵线搭桥，我们很快拿到了银行贷款，扩大了产能，保住了订单。”蚌埠捷恒体育用品有限公司总经理姜英开心地说。

蚌埠捷恒体育用品有限公司是固镇县任桥镇招商引资企业，2022年底，入驻该镇站北村小微企业集中区，生产羽毛球拍等体育用品。

“企业营业执照申请至今未满两年，且负责人户籍不在本地，在申请银行贷款时屡屡被拒，我们便向镇政府提出了诉求。”姜英说，没想到当天镇政府工作人员就打来电话了解情况。

任桥镇副镇长蒋泽炎告诉记者，接到企业反映诉求后，我们立即召集辖区内的农行、农商行、邮政储蓄等银行负责人、镇分管领导召开分析研判会，研究企业融资途径。

次日，镇政府相关负责同志陪同各银行负责人到企业了解经营状况，同时，邀请县支行负责人到企业实地考察、多次对接。任桥镇经济发展服务中心联合中国农业银行股份有限公司固镇任桥支行与江苏扬州的银行客户经理进行对接，将客户的贷款需求及现状进行详细说明，并提供相关材料，顺利将扬州银行建档解除。

“目前，企业收到银行贷款26.4万元。”姜英感叹，从开始建厂政府帮我们解决水、电、用工等问题，从扬州来到固镇办企业的几年间，当地政府成了我们的“知心人”。

邦杰生物科技有限公司是固镇县任桥镇规模以上工业企业，从事动物油脂、塑料制品的研发、生产与销售。近日，流动资金短缺阻碍了企业发展，但由于其厂房未办理房产证且企业负债较大，企业同样遇到了融资难的问题。

“任桥镇主要负责人与任桥农商行、任桥农行负责人分析企业融资需求及实际情况，将企业融资申请向上级报告，尽最大努力帮助我们争取融资机会。”邦杰生物科技有限公司总经理赵杰告诉记者，最终在政府的牵线搭桥下，企业获得100万元的贷款支持。

固镇经济开发区：

标准化厂房助企拎包入住

本报讯(俞敏)今年以来，固镇经济开发区加速标准化厂房建设，提高项目建设效率，缩短项目投产周期，助力企业“轻装上阵”，推动招商引资项目落地见效。

目前，园区建成中小企业科技孵化园、电子信息产业园一期、电子信息产业园二期、长三角产业转移示范园、硅基新材料产业园一期等5处标准化厂房36.09万平方米；在建光电科技产业园、激光产业园、硅基新材料产业园二期等3处标准化厂房12.2万平方米。

秉承精准招商的理念，今年新签

约37个亿元以上招商引资项目中，落户标准化厂房项目12个，为重振能源PACK电池包项目、聚慧联5G塑料金属化天线项目、国芯人工智能高精运动部件和半导体及自动化项目等，占比32.43%，总投资33.976亿元。

根据企业需求和设计标准建设个性化厂房和配套设施。其中，硅基新材料产业园一二期标准化厂房专为英利新能源定制、激光产业园标准化厂房专为汉之星定制。为企业“量体裁衣”，推行“定制厂房”精准服务，园区企业实现“拎包入住”，快速投产。

县退役军人事务局：

精准服务军创企业发展

本报讯(王问)近年来，固镇县退役军人事务局聚焦军创企业发展难点痛点堵点，主动担当、靠前作为，为军创企业搭建平台，开展“产销对接”活动，创新金融服务举措，形成退役军人创业有平台、企业有帮扶、就业有岗位的良好发展循环。目前，全县军创企业和个体工商户153家，年产值39660万元，年纳税2133万元。

今年以来，固镇县退役军人事务局深入30多家军创企业走访调研，累计帮助企业解决融资、用工、用地等问题20多个。扎实开展“军创企业百家行”活动，协调市商务局、市烹饪协会、市餐饮行业协会来固开展军创企业“产销对接”活动，实现餐饮企业和军创企业“直

线对接”，拓宽产品销售渠道。与固镇农商行签订战略合作协议，创新推出拥军贷等，以最低利率、最简手续帮助退役军人自主创业，目前已累计发放贷款300多万元。

同时，为增强军创企业品牌，对固镇县电子商务产业园、安徽天弘供应链管理有限公司资源进行整合，成功创建“安徽省退役军人就业创业园地”“蚌埠市退役军人就业创业园地”，累计吸纳150多名退役军人就业，对100多名有创业意愿的退役军人进行培训。今年9月，退役军人张青和军创企业安徽天弘供应链有限公司分别被授予安徽省退役军人“创业之星”和“突出贡献单位”称号。



10月19日，固镇县扫黑办组织县扫黑除恶成员单位在法治文化广场开展扫黑除恶“打早除小”宣传活动。活动中，利用展板、横幅，宣传扫黑除恶“打

早除小”内容，发放宣传材料、手提袋、围裙、抽纸等，解答群众咨询，提高群众对扫黑除恶工作的知晓率和参与度。

孟凡彬 摄



10月18日，固镇县谷阳镇桥口村，打捆机穿梭田间，打捆作业，并将5000多亩秸秆运至县生物发电厂。目前，全

镇7万多亩玉米、高粱等秋作物抢收完毕，全镇不冒一处烟，不着一处火。

潘玉响 摄

新时代新征程新伟业

全面推进乡村振兴

产业引路 蹚出新路

——七里村多产业融合发展富了村民壮了村集体

蚌埠融媒体记者 尤靖文 文/图

建设产业园、发展特色种植、开发工作岗位……2022年，固镇县谷阳镇七里村集体经济收入100万元。在这5.46平方公里的土地上，这个村打破传统发展模式思维局限，推动一、二、三产业融合发展，蹚出一条乡村振兴之路。

七里村村头的工地上，运输车辆往来穿梭、挖掘机翻动着铲斗……这是正在建设的七里村乡村振兴产业园项目，项目分两期建设，一期建设范围为中间道路西侧片区，建筑面积10.8万平方米。

“七里村地处县城北城乡接合部，区位优势比较突出。”市自然资源和规划局选派干部张代玉到七里村担任第一书记后便发挥自己的专业优势，对七里村进行村庄规划，乡村振兴产业园项目建设便是村庄规划中的重要一环。

“我们将原先村集体所有的农用地转为了建设用地，与固镇县新型城镇化建设投资有限公司合作进行乡村振兴产业园项目联营。目前，产业园能达到这个规模在全县还是比较少见的。”张代玉说。

安徽建工三建集团固镇谷阳项目生产经理韩国成介绍，乡村振兴产业园项目一期将在七里村建设21栋2—4层标准厂房，以及办公楼、食堂、中心道路和节点广场等其他相关配套设施，项目计划2024年6月底前完成竣工交付。

“虽然项目还在建设当中，但每周都会有企业过来看场地，提前预订厂房。”韩国成说，目前6号、11号厂房已经有企业确定了投资意向，我们尽力将这两栋厂房在春节前完成竣工交付，确保企业尽快入场生产。

七里村乡村振兴产业园，如何吸引企业入驻？由村集体自主经营的农粮驿站农产品加工产业园给正在建设的乡村振兴产业园提供了发展范本。

“离县城远的地方招工困难，县城里又找不到合适的厂房，我们只能分散到几个不同地方进行生产，这对企业的发展带来了很大阻碍。”蚌埠鑫诺服饰有限公司相关负责人宋诺就是七里村人，企业50多名员工中大多为七里村村民，今年9月，企业入驻农粮驿站产业园，生产



▲乡村振兴产业园项目建设鸟瞰。

►村民收获红薯。

环境的转变，让企业效益明显提高。

产业园既能带动农村一、二、三产业融合发展，又能成为促进城乡融合发展的平台载体，张代玉认为，乡村振兴产业园距离县城较近，可以很好地弥补固镇大型产业园短板，一方面可以吸引散落在县城内的小微企业入驻，另一方面方便员工在“家门口”就业，产业园的物业管理、食堂经营等都将成为提高村民和村集体收入的途径。

产业兴旺是乡村振兴的基础，七里村是第十五批省级“一村一品”示范村，春季与秋季红薯种植面积超1000亩，乡村振兴产业园的建设也为七里村的特色农产品深加工提供了更多可能性。

七里村的红薯产业采取“合作社+农户”的经营方式，通过发展红薯精深加工，延长红薯产业链，把红薯做成了粉面、粉皮、粉丝、红薯糖等高附加值产品，逐渐形成了红薯育苗、种植、储存、

精深加工及销售为一体的全产业链。

“我是第一个在村里面租地，建冷库，开合作社的，现在每年营业额50多万元。”种红薯、卖红薯、做红薯，薯香甜种植专业合作社负责人宋在珍和红薯打了大半辈子交道，是七里村的红薯种植带头人。

在宋在珍的合作社里，红薯被熬成了糖、炸成了片……通过网络，售往全国各地。“现在正是红薯销售的旺季，深加工可以提高农产品的附加值，下个月就可以熬红薯糖了，到时候村里也会帮助我们宣传销售产品。”听说村里正在建设产业园，宋在珍告诉记者，她也准备开一个食品加工厂，延伸红薯产业链。

在七里村，村民们走出了一条“秸秆变肉”“牛粪还田”的绿色种养循环之路。“红薯、小麦、玉米等农作物在收获籽实后的剩余部分，在我这里都是可以再利用的宝贝。”固镇县盛杰牧业有限公司

负责人许杰介绍，回收来的秸秆经过粉碎、发酵等工序后，可以成为很好的牛饲料，实现农作物秸秆综合利用。

盛杰牧业以每亩10元左右的价格从农民和村集体手里回收秸秆，七里村耕地产生的农作物秸秆就能满足公司肉牛的粗饲料需求。去年，盛杰牧业出栏肉牛近500头，消耗了4000余亩的农作物秸秆。

“牛棚里每年可以产出1000多吨牛粪，牛粪肥料卖到了周边各个县区，但本村村民来拉牛粪我们都不收钱。”许杰笑着说：“村集体给企业投资了100万元，支持企业发展，明年我打算在东边再扩建几个牛棚。”

产业融合发展让村集体自己“造血”，也让村民过上了好日子。张代玉说：“目前，村集体经济收入已达120万元，等到明年乡村振兴产业园竣工后，这个数字还会更高。”

最初的种植，到中后期的管理和采摘，都需要大量的劳动力，红薯产业也为当地的农户提供了一条增收致富的新途径。

“红薯种植的成本，大部分都在人工上，人工收获可以保证红薯的品质，避免破损，提高市场竞争力，这也带动了村民在家门口就业。”石湖乡乡村振兴工作站站长陆丽英告诉记者，红薯收获高峰期的时候田间地头都是忙碌的村民，他们每天能有120元左右的工钱。

在石湖乡徐祠村，油坊志佩家庭农场负责人董志佩一直在探索红薯深加工的路子。“我种了20多年的红薯，做了十几年的红薯粉丝，这两年我又做起了红薯糖。”董志佩笑着说。

从线下卖到如今的线上线下一起卖，去年，油坊志佩家庭农场红薯糖的线上销售额达50多万元。董志佩告诉记者，现在自己种红薯，并对红薯进行深加工，产业链的延伸也进一步提高了红薯效益。

薛兆坤表示，石湖乡将继续发展特色种植，扩大红薯种植面积，拓宽销售渠道，延长红薯产业链条，带领村民增收致富，助力乡村振兴。

云说。

在刘集镇，像蔡之瑞这样来源于乡村，成长于乡土的“能人”，还有很多。今年，刘集镇在摸排本土人才资源，成立刘集镇企业家协会及商会的基础上，把一批具有示范带动效应的民营企业也纳入本地人才序列。目前，董湖粉丝、夹河羊肚菌、田圩羊角蜜等“一村一品”产业步入良性发展轨道。

“我们将继续发掘培养乡村致富带头人，发挥他们的一技之长，激励其在乡村振兴的舞台上建功立业。同时，立足自身优势，大力推进农产品规模化、标准化生产，提高农产品附加值，拓宽农民增收渠道。”刘集镇相关负责人表示。

从黑土地售往长三角

这个乡的麦茬薯爆单了

本报讯(融媒体记者 尤靖文 文/图)“我们一天能从石湖乡装车十几万斤的红薯运往长三角地区。”最近是红薯销售高峰期，红薯经纪人石怀北一边指挥工人将刚从地里采摘上来的红薯打包装车，一边拍视频发朋友圈——“今天的第四车红薯，正在装车中……”

记者在现场看到，一堆堆刚出土的红薯摆满了田间地头。村民忙着挖薯、挑拣、装箱，一派繁忙丰收景象。今年，石湖乡红薯种植面积8000多亩，产值达3200多万元。

“这种红薯，市场上叫黑土地麦茬薯，是利用我们这边黑土地优势，以麦田收割后的麦茬作为肥料来培育的红薯。”石怀北介绍，这种红薯吃起来软糯香甜，在市场上很受欢迎，根本不愁卖。

石金新是石湖乡钟黄村红薯种植带头人，2018年，在镇江打工的他看到种植红薯的致富机会，果断回到老家，从最初的5亩地，一直种到了现在的180亩。

“从前是我跟着别人学，现在乡亲们看到我种红薯赚了钱，开始跟着我学了！”依靠红薯种植，石金新从昔日的“贫困户”成为村里的“致富带头人”。



石金新打包装箱红薯。

“今年，地里的红薯产量能达到81万斤左右，现在卖能卖个九毛钱一斤，等存储一段时间，冬天再拿出来卖，一斤能卖到一块五毛钱左右。”石金新算着红薯致富经。

“红薯在秋季作物中相对效益是比

较高的。”石湖乡党委委员薛兆坤拿玉米和红薯作比较，“红薯抗自然灾害风险能力强，亩产量高，同样的一亩地，种红薯能产到5000斤左右，种玉米只有1000多斤，利润是玉米的两倍多。”

红薯种植属劳动密集型产业，从

向乡亲们传授粉丝古法制作技艺，在他的带动下，辐射带动村民种植2万亩红薯，全年可生产红薯粉丝6000吨，董庙村十余户脱贫户年增收8000元以上，间接带动近千户村民通过加工粉丝走上致富路。

“我们这里的粉丝都是用的本地红薯制作，用的也是老手艺，每年靠做粉丝，有近万元收入。”董庙村民张秀

晾晒、包装”传统手工制作粉丝技艺，生产出来的粉丝色泽金黄、细腻香甜、顺滑筋道、久煮不烂。2014年，董湖粉丝入选市级非物质文化遗产名录。

“董湖粉丝”作为安徽省固镇县刘集镇董庙村特色产业，要守护好，更要传承下去。技术传承下来之后，作为市级非物质文化遗产传承人，蔡之瑞

刘集镇：

粉丝变金丝 拓宽致富路

本报讯(殷浩楠)眼下正是丰收的季节，放眼望去一片丰收的景象。走进位于固镇县刘集镇董庙村安徽金香丝薯业有限公司，工作人员正忙着晾晒红薯粉丝，一排排刚刚制作好的粉条在阳光的照射下，晶莹剔透，令人赏心悦目。

公司负责人蔡之瑞介绍，董庙村沿袭“打发、和面、上瓢、把粉、冷冻、