

中国农业银行蚌埠分行副行长汤坤

趁着『开门红』 一鼓作气『满堂红』



汤坤(左三)与同事来到企业了解生产运营,为企业‘量体裁衣’制定贷款方案。

“一开年的银企对接会,我们行就搞了大桃子,银企签约金额10亿元。”2月1日上午,汤坤早已从假期切换到“忙碌”模式。刚开完两个工作会议,紧接着就要去企业摸底,商定最合适的贷款方案。“今年一开年就比往年忙得多,甚至春节假期都在见客户、做方案。”他笑着告诉记者,兔年上班才几天的时间,他已经跑了快10家企业,做了七八套方案。

汤坤是中国农业银行蚌埠分行副行长,分管对公客户的营销等业务。截至2022年12月末,他所在的银行人民币各项贷款余额364.9亿元,贷款同比增长14.9%;当年净增47.2亿元,投放量居全市金融机构第2位,还因此获评“蚌埠市金融支持稳企纾困劳动竞赛”一等奖。

“很多人一听说农业银行,就以为是面向三农的,其实城市也是我们的主战场。”采访时,汤坤熟练地报出一组数据:2022年,农业银行蚌埠分行围绕基础设施、制造业、绿色信贷、战略新兴产业等重点领域审批项目25个,金额111亿元,公司类贷款累放68.9亿元,净增23.4亿元;设备更新改造贷款投放3.44亿元,投放量位居蚌埠全市金融机构第一。“有三个分门的数字特别值得一提,就是截至年末我行的制造业贷款、绿色贷款、普惠型科创小微企业贷款同比增速分别为16.85%、36.09%、205.88%。”在汤坤看来,以小见大,这三个大幅增长的数字,说明蚌埠的金融市场更加活跃,也更加健康。

发挥金融活水作用,服务实体经济,农业银行蚌埠分行的做法十分直接:加大普惠贷款投放力度。从统计数据来看,该行截至去年年末普惠贷款增速59.29%,有贷户较年初增加4080户。数字的背后,是银行创新融资方式,“量体裁衣”支持小微企业发展,陆续推出了抵押e贷、纳税e贷、首户e贷、捷捷e贷、政采e贷等金融产品,而且企业在线上就能申请——相比线下贷款,线上融资的触及面更广、渠道更广泛,而且办理流程少、填报资料少、放款快、利率低。截至去年年底,农行蚌埠分行的普惠型小微企业贷款余额已达31.62亿元,较年初新增11.77亿元。

受到疫情等诸多因素的影响,不少中小企业困难明显增加,生产经营形势不容乐观。这时候,金融机构的作用更加凸显。根据自身管理风险和借款人实际情况,农行蚌埠分行针对暂时经营困难但发展前景良好的中小微企业,采用续贷、贷款展期等方式予以支持。去年一年,该行共发放无还本续贷26笔,金额1.1亿元。“除了过硬的政策,我们在服务上也下了很大功

夫,比如严格落实降费政策,提供更加精准服务等。”采访中,汤坤颇为自豪地介绍,国家关于“减税降费”的相关要求被严格执行到位。特别是小微企业的收费标准,做到了除利息外无其他任何费用,因业务产生的评估、抵押登记等中间费用均由银行承担。此外,优化业务流程,提高审批效率,快速放款保障企业资金需求,还为企业提供线上预约开户、代发工资、上门办卡等便捷服务,无论时间成本还是经济成本,都尽量为企业节约到位。

银企对接会不仅打响了“开门红”,也搭建了金融机构与企业“相亲”的平台,意味着更加忙碌的一年已经到来。汤坤向记者透露,农业银行蚌埠分行已经确定今年目标:力争全年各项贷款净增68亿元,再上一个新台阶。“我们成立了服务乡村振兴党员先锋队和普惠金融党员先锋队2支特战队,专人专班,快跑快进。”汤坤介绍,除了确保2023年每个行政村增加惠农e贷不低于100万元、每个乡镇增加1000万元以上,全年新增投放惠农e贷12亿元的目标,更是要围绕小微企业、个体工商户等群体多样化的金融需求,充分运用园区贷、科技易贷、增信e贷、市场e贷等普惠产品精准对接、因企施策,确保全年普惠贷款净增15亿元。

今年是蚌埠实现“两年大进步、四年上台阶”的关键之年,对于银行来说,也是撸起袖子大干一场的好时机。汤坤告诉记者,要实现上述的目标并不容易,但坚持到底、一鼓作气,目标并不遥远。为此,银行围绕四大产业集群,建立项目库,实现“三个全覆盖”,即对“专精特新”小巨人、高新技术企业、农业产业化龙头企业等重点客户实现全覆盖;对城市更新、土地提升、亩均英雄贷等重点产品实现全覆盖;对市本级、各区县等重点区域实现全覆盖,净增法人贷款不低于38亿元。

“守正创新、靶向发力”汤坤如此形容新的一年工作。聚焦金融与实体经济共生共荣、共同发展的格局,农行覆盖城乡的网点、网络、人员、渠道优势成为最大的助力。“全力服务‘双招双引’的金融保障,更要创新突破。”汤坤表示,一方面是大力推广“政采e贷”,为政府采购产业链上游供应商融资开辟绿色通道;一方面是创新落地“科技赋能贷”,着力解决“专精特新小巨人”、高新技术企业等科技创新企业融资难问题。与此同时,围绕“雁归明珠”聚才行动推出“人才贷”,以金融力量赋能人才创新创业活力。“趁着开门红,一鼓作气争取个满堂红,我们准备好了!”汤坤信心满满地说。

为『拼经济』注入更强动力 驱动金融引擎

春节的余温未散,全市金融工作会议已“搅”起一片热潮。过去一年,全市金融系统认真落实国家和省、市关于稳经济一揽子政策措施,迎难而上、积极作为,推动金融服务中心、服务实体经济、服务民生,为稳住全市经济大盘提供了有力支撑。新的一年,抢抓机遇,乘势而上成为经济战场的关键词。驱动金融引擎,为“拼经济”注入更强信心,看不同领域的他们如何拼,如何闯?

蚌埠融媒体中心首席记者 靳瑾文/图

市地方金融监管局银行保险服务科科长陈琼

直指年度目标 摆出冲刺姿态



采访过程中,陈琼频繁处理文件、与服务对象交流,她形容自己‘忙碌并快乐着’‘被成就感所鼓舞’。

兔年的第三个工作日,全市金融工作会议召开。通报2022年全市金融工作情况,安排2023年工作之后,当天下午还举办了全年首场银企对接会。重点融资需求企业、金融机构、商会共150家单位参与,会上有16个项目签约,授信金额79.8亿元——与早春的气温一同蹭蹭上升的,还有企业与金融机构的信心与雄心。作为具体执行者之一,市地方金融监管局银行保险服务科科长陈琼春节期间也没闲着。她形容自己“忙碌并快乐着”“被成就感所鼓舞”。

过去一年,我市聚焦金融服务实体经济,成绩都在一个个数字里:截至2022年末,全市人民币贷款余额2972.1亿元,较年初增加393.4亿元,同比多增163.6亿元,增长15.3%,增速居全省第7位,省新增贷款目标任务完成率居全省第5位;全市余额、增量存贷比分别为99.6%和130.2%,分居全省第2位和第3位,实现了金融事业持续健康高质量发展预期目标。

作为现代经济的核心,金融活则经济活,金融稳则经济稳。如何实现建立健全金融服务支持体系,把更多的金融资源配置到实体经济,更好服务和支撑小微企业和个体工商户发展?从去年6月开始,市地方金融监管局系统梳理中央、省、市近期出台的扎实稳住经济一揽子政策措施文件,编制成册后,统筹行业部门、金融机构、“三帮”小分队、基层组织等工作力量深入园区、街道、乡镇、社区、商圈开展金融政策和产品宣传。结合创建一流营商环境、银企对接等平台,进一步畅通金融服务实体经济渠道,面对面缓解企业融资难、融资贵、融资信息不对称等问题。

“当时是组建了一个专班,制定了两套方案,落实了三条举措。”陈琼向记者解释说,成立了市、县(区)两级助企便民融资服务工作专班后,对金融助企纾困政策落实实行周调度,建立起融资需求摸排、对接、问题反馈等清单化管理机制。针对企业融资需求问题,则制定两套专门方案,明确各单位工作责任,加强与金融机构对接,确保金融政策直达市场主体,重点企业和项目要素保障融资到位。“五进”联动开展“贷动小生意,服务大民生”金融支持个体工商户“甘霖”专项活动,仅此一项就推动金融机构为3456户个体工商户发放贷款6.34亿元。

更为重要的,则是落实举措。一方面,我市

督促金融机构严格落实各项金融助企纾困政策,进一步加大信贷支持力度。另一方面,面对疫情等不利影响,积极开展金融产品和政策线上宣讲,全力扩大政策知晓面。市地方金融监管局还增设了“12345便民服务热线金融专线”,确保7×24小时不间断服务。这些努力,两个数字最能体现成效:截至去年年底,全市小微企业贷款余额1007.9亿元,较年初增加195.2亿元,同比增长24%,高于各项贷款增速8.8个百分点;贷款户数71605户,较年初增加12053户。“两位数的增长,说明营商环境持续优化,实体经济特别是小微企业的获得感不断增加。”陈琼总结。

金融与企业相互成就。经济活跃,金融也表现出强劲的上升势头。采访中陈琼告诉记者,去年一年,民生银行和广发银行蚌埠分行开业运营,全市新增贷款超过30亿元的银行有5家。与此同时,全年新增直接融资216.9亿元,同比增长61%,其中股权融资同比增长257%;蚌埠高投集团中国(上海)自由贸易试验区离岸人民币债券(第一期)成功发行,是省内首笔发行的上海自贸试验区离岸债券;怀远县新型城镇化建设有限公司成功发行了1亿美元境外债券,创下我省县级城投首笔境外债历史,也是省内首笔港澳两地交易所同时挂牌的……细数去年一年的成绩,陈琼形容是“金融创新蹚出了一条新路,为经济发展提供了更多可能。”

更令陈琼自豪的,是全市的信贷结构持续优化。“政策的杠杆作用体现,也说明精准服务见到了成效。”为此,她提供了一组数字作为验证:截至去年年底,全市制造业人民币贷款余额259.5亿元,较年初增加41.5亿元,同比增长19.1%,高于各项贷款增速3.8个百分点;涉农贷款余额1112.3亿元,较年初增加206.4亿元,同比增长22.23%,高于各项贷款增速6.9个百分点;绿色贷款余额257亿元,较年初增加95.5亿元,同比增长59.2%。

刚进入二月,陈琼和同事们已经摆出冲刺的姿态。谈及今年目标,除了全年新增贷款,直接融资再创新高,还要推动信贷资源向主导产业、中小微企业集聚,确保制造业贷款增速高于全市平均水平。“今年的起步格外好,政府、金融机构、企业都有一股前所未有的拼劲和闯劲。”陈琼说,政、银、企携手,并肩以高质量金融服务助推蚌埠振兴发展,大家已是摩拳擦掌。

安徽星联智创科技有限公司总经理吴建谊

抓住政策东风 拥抱发展之春



吴建谊通过互联网把握金融政策,同一时间,星联智创车间内一片赶订单的忙碌场景。

走进位于中国(安徽)自由贸易试验区蚌埠片区电子信息产业园的安徽星联智创科技有限公司产品展示厅,未来感扑面而来。遇到障碍物能自动避让的智能割草机、可自主执行耕种收割等程序的自动农机设备,只需轻触按钮就轻松掌控无人农场,曾经无数农人的梦想经过星联智创变成了现实。“公司主要从事车辆电子系统集成产品的研发推广,以及基于北斗导航定位的精准农业方案提供,致力于车辆电子产品从元器件到零部件的技术研发和车辆电子核心器件的数字化和智能化工作。”公司总经理吴建谊笑着告诉记者,研发和生产,是企业投入最大的领域。因为发展迅速,企业还因此获评省创新型中小企业、市企业技术中心、市专精特新中小企业和禹会区经济发展贡献单位等称号,发展势头蒸蒸日上。

星联智创成立于2019年11月,目前已形成以车辆显示类产品、车辆操控类产品、传感器、基于高精度北斗导航定位技术的精准农业方案后台及终端四个产品方向。走进生产车间,各条生产线一片火热。SMT生产车间内,经过电子组装等程序后,一个带有“智慧”的电路板随即诞生。“这些电路板将广泛应用于农业生产中,在跨区作业、远程维

保、电子围栏等方面发挥作用,助力农机智能化发展。”吴建谊颇为自豪地介绍,公司现有2条年产20万只车辆仪表盘生产线、标准SMT生产线、波峰焊生产线、焊接机器人流水线、4条电子组装线以及线束加工能力等,其线束生产线是蚌埠地区唯一一家具备研发和量产的生产线。因为掌握了核心技术,2022年公司实现产值8715万元,销售收入9554万元,缴纳税收508万元,增长达到两位数。

企业驰骋在发展的快速路上,对资金的需求自然格外旺盛。“去年市、区政府多次组织洽谈会,为企业和金融机构搭建面对面沟通的平台,现场解决难题。”吴建谊一边翻找记录一边告诉记者,在政府的协调下,去年企业拿到了交通银行蚌埠分行300万元的授信额度;徽商银行蚌埠分行1500万元授信额度,当年贷款500万元,另有300万元承兑汇票。此外,经政府和省普惠融资担保有限公司担保,获得了农业银行蚌埠分行500万元的园区贷。“去年年底贷款下发,是我们生产最忙碌、最需要资金保障的时候。”吴建谊形容,“手里有粮,心里不慌”,正是有了资金的保障,企业才能放手加大生产,乘胜追击,最终实现销售收入超过

9500万元的业绩,战胜疫情和经济下行的不利影响,成绩令同行啧啧称羡。说起几次贷款经历,吴建谊印象最深刻的是各级政府职能部门的服务。“根据企业的情况和金融机构来回沟通,是非常称职的‘保姆’和‘红娘’,帮助我们解决了大问题。”他说,融资难、融资贵一直是中小企业普遍面临的问题。这时候,政府与金融机构的服务显得尤为可贵,可谓暖到了企业的心窝里。而且,金融机构量身定制的贷款方案与普通商业贷相比,程序更简单,放贷速度更快,自然更对企业的胃口。

事实上,当初星联智创是被禹会区的“诱人”政策吸引而来——无论场地、人员,还是资金,条件都是一流的:作为区重点招商引资企业,落户之初禹会区就划出了1.2万平方米的场地,并免去五年租金,让企业可以把钱用在“刀刃”上。政府以基金入股的同时,支持企业申报省创新人才团队等,先后获得省、市级1200万元资金支持,清除了创新路上的资金障碍。

春耕旺季将至,星联智创的销售也达到峰值——除了国内,还有不少农机产品远销美国、德国等地。面对如雪片般纷至沓来的订单,吴建谊作为公司掌

舵人比往年更加忙碌,要为扩大生产筹措更充足的资金。不过,他对此有着十足把握:一跨入2023年,公司就与中国银行蚌埠分行沟通贷款事宜。“蚌埠的金融机构这两年推出了很多创新的金融产品,甚至还能量体裁衣。我们这次贷款的重点就放在人才贷加税源贷上,尝试组合贷。”吴建谊透露,贷款额度预计500万元。

星联智创向前的步伐,与这座城市频率同振。在今年全市金融工作的重点内容中,继续扩大信贷总量被写在第一条。包括要求金融机构积极主动向上争取信贷、资金额度,聚焦主导产业、中小微企业提前谋划项目、储备客户,实现信贷规模的稳步增长;同时,结合市场主体、重点项目融资需求,主动创新业务、降低成本,提供多元化服务。更为重要的,是聚焦重点项目、产业集群、小微企业,持续加大信贷投放力度,推进各项结构性货币政策工具、普惠小微贷款支持工具、政策性开发性金融政策工具落地,加大制造业中长期贷款投放力度。“今年几家银行都向企业表示,要持续提升制造业、小微企业贷款比重。有这样的政策,我们肯定有信心继续做大做强。”采访时,吴建谊的笑容满是自信。